



ALEXANDRU ANDREI IACOBAS

alex@winsoft.ro | 0040723999233

10.08.1980

București, România | New York, USA

EDUCAȚIE

1995 – 1999 Colegiul Național Mircea cel Bătrân, Constanța | Secția Informatică

1999 – 2004 Academia de Studii Economice | Cibernetică, Statistică și Informatică Economică | Secția Informatică Economică

1999 – 2000 Implicat în activitatea de cercetare, premiat la sesiunile de cercetări științifice Programarea calculatoarelor și Sisteme de calcul

EXPERIENȚĂ

1998 – 2001 Implicat în administrarea și informatizarea unei farmacii private, afacere de familie | Tilia Farm | Constanța

2001-2016 Fondator și Director General al grupului de firme WinSoft | acoperire națională | Sediul central: București

Implicarea în succesul brand-ului WinSoft la nivel național:

- Realizarea unui software de gestiune farmaceutică adaptat fluxului de lucru dintr-o farmacie, bazat pe experiența de lucru cu mediul farmaceutic. Primele versiuni ale programului PharmaOriginal au fost realizate în anul 1998, parcursul aplicației fiind unul spectaculos atât ca nivel al funcționalităților integrate, cât și ca număr de clienți utilizatori. Transpunerea în mai multe limbaje de programare TurboPascal, Delphi, VFoxPro, .Net, cu structuri diferite de baza de date, dar de fiecare dată cu focus pe interfața intuitivă oferită clientului, au fost avantaje care au dus la creșterea numărului de clienți de la 1 la 1300 în 15 ani de activitate.
- Realizarea strategiei de dezvoltare, planificarea și urmărirea indicatorilor financiari la nivel de companie, la nivel de zonă, departament de activitate.
- Analiza pieței farmaceutice în vederea dezvoltării și adaptării produselor și serviciilor la nevoile și tendințele din farmacii.
- Parteneriate strategice de-a lungul timpului care au dus la creșterea și diversificarea tipului de clienți, precum și la creșterea cifrei de afaceri: Relad, Farmexpert, Mediplus, ADM, Fildas, Syonic, Microsoft, IMS, Pfizer. În perioada 2010 – 2016 cifra de afaceri anuală a grupului WinSoft a fost de 1 mil EUR.
- Recrutarea oamenilor potriviți în echipă, în 2016, WinSoft bazându-se pe experiența și implicarea de 40 de specialiști IT, financiar, contabilitate, marketing, HR, vânzări. Reuniunile anuale ale

echipei, desfășurate în cadru informal, sub formă de teambuilding, au fost mereu prilej de întâlnire între prieteni. Provocările la nivel de carieră, depășirea limitelor, competiția pe o piață cu jucători mari, implicarea în dezvoltarea companiei au fost apreciate de membrii echipei, care au rămas în WinSoft încă de la înființare.

- Implicarea directă în activitatea de programare, vânzări, recrutare, coordonare strategică. Lucrul alături de echipă, în spiritul ideii de lead by example. Susținerea activității de dezvoltare și vânzarea produselor către clienți, atragerea în portofoliu a farmaciilor mari fiind rezultatul implicării directe în procesul de vânzare, negociere, instalare și personalizare alături de echipa de teren. Discuții telefonice, email, vizite la peste 50% dintre clienții din portofoliul WinSoft.
- Dezvoltarea de produse și servicii conexe software-ului de gestiune PharmaOriginal: module pentru eficientizarea activității din farmacie, platformă web pentru rapoarte, module dedicate lanțurilor de farmacii, aplicație de gestiune generală, modul inventare cu terminale portabile, analiză de marketing, servicii de mentenanță tehnică pentru echipamente.
- Promovarea serviciilor și produselor WinSoft în cadrul conferințelor farmaceutice naționale și internaționale, de exemplu: 2008 – misiunea economică GARTHER ORLANDO (USA), 2009 – misiunea economică MONTREAL, TORONTO (CANADA), 2010 – misiunea economică CAPE TOWN, DURBAN, JOHANNESBURG (SOUTH AFRICA), 2011 – târg expozițional DUBAI (EAU), 2015 – simpozion AMSTERDAM (HOLLAND) “Aegate Safe Medicine Ecosystem Partner Program” s.a.
- Comunicarea cu persoanele implicate în managementul dezvoltatorilor de software farmaceutic: Montero/CEGEDIM, Softeh, Setrio, HTSS, în vederea realizării unui cadru general de concurență loială .

2015-2016 Negocierea exit-ului din WinSoft

Competențe lingvistice: engleză, franceză, italiană

Abilități tehnice: baze de date SQL

Abilități organizatorice: coordonarea echipelor formate din personal IT și administrative

Hobby-uri: pian, călătorii, jocul de poker profesionist

Motto-ul personal: “It’s kind of fun to do the impossible”